

PRESS RELEASE

旭川初！！顧客管理を代行する新事業設立 ～～ワンストップで実務から分析、提案をサポート～～

株式会社アクイラ（代表取締役 森田慎悟）では、ターゲットの行動と意識を正確に読み解き新たな価値を創出する顧客管理代行の新事業設立いたしました。
大きな企業では、当たり前にあるシステム管理とマーケティングを行っておりますが、小さな事業所では、セクションを作り人件費をかける程余裕がないのが現状です。
クライアントのニーズに合った活動をサポートいたします。

・顧客管理

見込み客リストや既存顧客リストの作成からデータ入力 DM 発送など売り上げ向上に向けた施策をサポート

現在のビジネスでは、適正な IT 化と顧客管理は事業の大小に関わらず必要な要項となっています。

大手企業のサイトなどを閲覧しても会員登録が必ずと言っていい程あり IT を利用し、見込み顧客や既存顧客など囲い込みをするという戦略を行っております。中小企業や個人事業者でも必要性を感じサポートしたいと考えています。

顧客の情報のデータ入力と実績登録など各事業所に合ったアプローチのご提案や、DM・メールの発送をし、その結果のフィードバックなど幅広くサポートいたします。

フィードバックした結果をもとに新たな顧客獲得・既存顧客の CS（顧客満足度）向上への施策を再度ご提案し、PDCA（計画・実行・検証・改善）の繰り返しにより好循環を作り出します。

・IT コンサルタント

社内・店舗内において IT の面から効率化

パソコン販売やメール・インターネットなどのサービスの提案は、各社それぞれ営業に来ますが、各会社に適正な環境がわからない、また導入したが使いきれていないなどの悩みを解消します。

更に、Excel や Word の使用の方法を見直すだけでも飛躍的に作業効率があがります。

細かい業務までヒアリングしサポートをいたします。

IT 化の無料見積り・月額のご契約料を 25%OFF